

I buoni frutti del C-Lab: Techne diventa socio di Prospecto

Per la società di Davide Peli un 2021 «oltre ogni aspettativa». Nuove sfide e l'impresa innovativa

Metrologia

Gianni Bonfadini
g.bonfadini@giornaledibrescia.it

■ Si va, si viaggia, si cresce, non che manchino i problemi ma la determinazione ad affrontarli la palpi, la senti, avverti che c'è la voglia di mangiare la strada. Quando ti capita di parlare con Davide Peli l'impressione è sempre un po' questa.

E poichè è da qualche anno che ci si sente, ecco che oggi quella che fino a qualche tempo fa era una sorta di scommessa adesso è - anche nei numeri e nei tassi di crescita - un'azienda coi fiocchi.

Bene la sede Usa. Siamo alla Techne di Sant'Eufemia, nella sede che da qualche anno ospita l'azienda di metrologia di Peli e del socio Alex Valentini. Sede praticamente nuova, che pareva grande e adeguata tre-quattro anni fa e che invece già adesso, per effetto della crescita, sta stretta. Il 2021 - commenta Peli - «è andato ol-

tre le aspettative. Le semine stanno dando i risultati sperati. Il fatturato ha toccato i 5,6 milioni, un milione e mezzo più dell'anno prima, e quest'anno contiamo di chiudere a 6,5 milioni. Per ora gli addetti sono 25. Gli investimenti decisi e messi a terra stanno rendendo, così come «sta andando molto bene la controllata Usa, a Charlotte, nella Carolina del Nord: 1 milione di ricavi, +30% sull'anno prima».

Serve spazio. Si potrebbe chiudere il taccuino ma c'è dell'altro. Sulla sede si sta valutando un possibile ampliamento, si stanno allargando gli accreditamenti e si attende l'arrivo di una seconda macchina per la tomografia. E poi si andrà a Bolzano, al Tecnopark, perchè - commenta Peli - è un posto in cui non puoi non esserci se vuoi stare dove c'è innovazione e vicini ad un'area che chiede servizi di metrologia.

È sorprendente come stiamo rendendo conto di que-

sto: più cresciamo, più andiamo vicini alle aziende e più c'è richiesta di servizi: abbiamo - continua il fondatore di Techne - 5 laboratori di cui un centro Accredia e un laboratorio prove riconosciuto dalla Commissione Ue. E quindi, e in gran sintesi: servizi di taratura di strumenti utilizzati per la misura di grandezze fisiche, misure 3D, tomografia, modellazione Cad e testing. E questa effervescenza del mercato vale per l'Italia ma, con qualche sorpresa, vale per gli Usa.

La famiglia cresce. E poi c'è l'ultimo arrivo: Prospecto. È una vera startup (data di nascita il mese scorso, ne abbiamo accennato qualche giorno fa). Techne ha il 19% di questa so-

cietà messa in piedi da tre ricercatori universitari che stanno lavorando a sviluppare un sistema di misura di precisione in ambito agricolo: sempre di misure si tratta ma, per così dire, in

campo aperto, a partire dai vigneti. L'idea è quella di realizzare un software ma soprattutto un kit (quindi un prodotto fisico) che, messo sul terreno e sulle viti (pensate ad una sorta di collarino) misuri quel che serve all'agricoltore (temperatura, umidità etc) arrivando poi a dire: ok, l'uva è matura. Un supporto tecnico all'occhio sveglio del vignaiolo. Un brindisi e un augurio. //

Per quest'anno è atteso un fatturato di 6,5 milioni e 25 addetti Al Tecnopark di Bolzano



Techne + Prospecto. Da sinistra: Davide Botturi, Matteo Soprani, Davide Peli, Alex Valentini e Simone Pasinetti

Startup da adottare e da fare vedere Già, ma dove?

Idee&imprese



Docente. Giovanna Sansoni

■ La Prospecto è una felice eccezione, non unica ma quasi. È uno dei frutti del C-Lab, il Contamination Lab promosso dall'università di Brescia con la prof. Giovanna Sansoni come referente. Una sorta

di gran bel fritto misto di esperienze di studi diverse, laureandi e neolaureati di diverse estrazioni che si trovavano in questa sorta di «scuola di impresa»: si trattava di capire come passare dall'idea all'impresa, che tipo di percorsi e ostacoli superare, come mettere insieme il sogno-idea con il fatturato. Fra le segnalate dell'edizione 2020 del C-Lab ecco, per l'appunto, la Prospecto. Matteo Soprani (tecnologo alimentare), Simone Pasinetti (ingegneria dell'automazione) e Davide Botturi (ingegneria meccanica): avevano questa idea del realizzare un set che misurasse una serie di condizioni nel vigneto (poi estensibile a tante altre piante e coltivazioni) per capire quando era tempo

di raccolta. Cercavano, nel C-Lab, anche qualcuno che li «adottasse», che li incoraggiasse, che gli insegnasse anche. Davide Peli e il suo socio Valentini si sono fatti convincere e, come detto, si sono presi il 19%. Adesso si vedrà. «Ho sempre avuto - commenta Peli - l'idea di adottare una startup: serve ai ragazzi, penso proprio servirà anche a noi, oserei dire quasi a prescindere dagli esiti finali, su cui - peraltro - nutro speranze». «Per noi - dicono i tre startupper - l'incontro con Techne ha significato cominciare a capire la cornice dentro la quale un'impresa si deve muovere, un po' come coniugare sogni ed ammortamenti».

C'è però una domanda che pongono i tre (al loro modo fortunati) e che io rilancio: ma dove vanno a farsi vedere le startup bresciane? Non so, non saprei. Direi però che la domanda evidenzia una sorprendente carenza: bisogna inventare qualcosa che possa essere vetrina per chi ha qualche idea da metter sul tavolo. Si accettano consigli e suggerimenti. Grazie. // GI. BO.

DA OLTRE 40 ANNI
A FIANCO DELLE
IMPRESE BRESCIANE



Indam
ANALISI AMBIENTALI
E CONTROLLO QUALITÀ

**GRUPE
CARSO**

Gli specialisti dell'analisi ambientale

Indam Laboratori S.r.l.

Via Redipuglia, 33/39 - 25030 Castel Mella (BS)
☎ +39 030.2585203 - ✉ info@indam.it - 🌐 www.indam.it

VIBE S.r.l.

ARTICOLI TECNOINDUSTRIALI

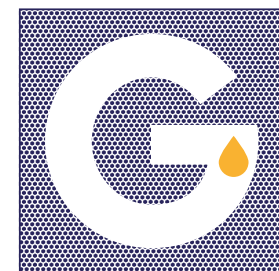
www.vibetech.it

Rivenditore Autorizzato



25065 LUMEZZANE S.A. - BS - ITALY
Via Valsabbia, 98
Tel. 030.827462 - Fax 030.8922388

PAD. 7 HALL 7 STAND 3



GATTI
FILTRAZIONI LUBRIFICANTI

SPECIALIZZATI
NELLA FILTRAZIONE
DEI LUBRIFICANTI
INDUSTRIALI

gattifiltrazioniilubrificanti.it

