GDB INDUSTRIA 4.0

Il digitale apre praterie di lavoro per giovani artigiani «Dovete provarci!»



Alla Bie. Lo staff Techne in fiera a Montichiari. Davide Peli è il secondo da destra, accanto a lui il socio Angelo Roversi

Davide Peli, 10 anni fa ha fondato la Techne Oggi ha 21 collaboratori con 3 milioni di fatturato

Storie di aziende

Gianni Bonfadini g.bonfadini@giornaledibrescia.it

BRESCIA. «Lo dico soprattutto ai giovani. Ci sono praterie di lavoro da conquistare, su cui mettere una bandiera. Immaginatevi imprenditori artigiani e digitali. Ci sono spazi enormi. Parliamone, sentiamoci, provateci».

Davide Peli fa i 35 anni all'anagrafe e i 10 anni al registro delle imprese con la sua Techne, azienda di metrologia. Il 7 giugno, si veda il box qui accanto, apre la sua azienda in via della Musia per chi fosse interessato a capire che

cosa fa un'azienda di metrologia. Diciamo che tutto quanto si può misurare, tarare e certificare qui interessa. Storia d'azienda, in rapidissima sintesi, emblematica. Davide Peli si diploma perito a Gardone Valtrompia, fa tre-quattro anni al lavoro in un'azienda, decide poi con due suoi ex insegnanti di inventarsi la Techne e si mette in proprio.

Il mercato è buono. Incontro Peli alla Bie di Montichiari. Aria soddisfatta. Ha appena fatto un preventivo da 300 mila euro per una macchina che fa "tomografie" su materiali. Sarebbe un bel colpo.

«Le aziende - dice Peli - stanno investendo. L'effetto 4.0 si sente, anche per effetto degli sgravi». Diciamo che si investe con qualche "leggerezza" in più? «Oddio: leggerezza non direi. Certo con qualche timore in meno. Però questo impone a noi, fornitori di servizi e tecnologia, di capire di più e meglio le vere esigenze dei clienti. Sgravi o meno, investire costa. E questo impone accortezza da entrambe le parti. Anche il nostro mondo, quello della misura, si trova nel mezzo di una sua rivoluzione».

Arriva il laser. Sta dicendo che arriva il 4.0 nelle sale di metrologia? «Arriva il 4.0, diciamo così, sotto forma del laser. E' la tecnologia laser la nuova frontiera che eliminerà le macchine di misura a contatto. Guardi cosa fa la Nikon che è riuscita a mettere insieme lenti, ottiche e software con il laser. Si fotografa un oggetto, il laser rileva le dimensioni, un software lo elabora. Semplice ed efficace. Tutto questo per dire cosa? Per dire che se sei un fornitore di servizi e tecnologia avanzati devi stare sulla frontiera. Devi dire al tuo cliente che il nuovo è questa tecnologia».

Cantiere aperto. Lei diceva che il mercato sta, come si usa dire, "bevendo". Per voi, per la Techne questo che significa? «Per noi questo significa aver superato nel 2017 la soglia dei 3 milioni di ricavi con margini decisamente interessanti. Abbiamo 21 collaboratori, siamo

accreditati in sei settori e abbiamo 5 laboratori di prove, taratura, misurazioni in 3D. In realtà il cantiere però è sempre aperto. Ad esempio abbiamo già acquistato una camera climatica per l'accreditamento di strumenti per misurare l'umidità. E non solo. La settimana scorsa abbiamo avuto da Accredia, l'accreditamento per la taratura di sensori di

temperatura e anche per i calibratori di temperatura. Insomma: si cresce. Penso chiuderemo il 2018 con un +15%-18%».

«Rubate il lavoro». E quindi, e

per tornare al discorso degli inizi, perchè lei si dice così convinto sulla possibilità per i giovani di trovare lavoro? «Io dico, per meglio dire, di inventarsi un lavoro. Io ho raccontato la mia storia all'assise nazionale di Confartigianato (Peli è responsabile dei Giovani di Con-

fartigianato-Bre-

scia; ndr.). Ovvia-

mente sono orgo-

glioso della mia sto-

ria, capisco possa

essere curiosa. Ma

io dico ai giovani

che possono repli-

care la storia di Te-

«Il mercato è in crescita e noi anche Nella metrologia il laser è la nuova frontiera»



Fondatore di Techne

chne: diventate artigiani digitali, c'è mercato. Valutate se, prima di andare a finire in qualche multinazionale o grande azienda a fare i dipendenti per una vita, non sia i Techne meglio decidere di mettersi in proprio mettendo a frutto quel che sapete. O meglio: magari andate

pete. O meglio: magari andate in qualche multinazionale, "rubate" il lavoro, come suol dirsi, e poi mettetevi in proprio. Provateci». //

I nostri incontri Il 7 giugno appuntamento in azienda

BRESCIA. «La misurazione: il cardine tecnologico di Industria 4.0». E' questo il tema sul quale ci si confronta lunedì 7 giugno, dalle ore 16, presso la Techne srl, in via della Musia 97. in città. L'iniziativa rientra nell'ambito di GDB Industria 4.0 promossa dal nostro giornale per presentare le nuove tecnologie digitali. Del tema ne parleranno Davide Peli (fondatore di Techne), Gianluca Di Giulio (responsabile relazioni esterne di Accredia) e Lorenzo Valente (direttore operativo di Ecotre). Al termine dell'incontro si potranno visitare i laboratori aziendali. Ingresso libero (posti limitati a 30) previa prenotazione allo 030.3740210 oppure su clienti@numerica.com.

Offerta valida fino al 31/05/2018 su Transit Courier E6 1.5 TDCi 75cv Entry con Radio e clima a € 8.700,00 (IPT, messa su strada e IVA esclusa) a fronte di rottamazione o permuta di un veicolo immatricolato prima del 31/12/2013, grazie al contributo dei Ford Partner. Esempio di Leasing Ford Credit comprensivo del servizio facoltativo Ford Protect 7 anni/140,000 (IPT, messa su strada e IVA esclusa). Anticipo € 1.500. Primo Canone anticipato € 410,48 (comprensivo di prima quota leasing € 110,48 e spese gestione pratica € 300), 47 quote da € 110,48 (IVA e spese incasso € 4,00 escluse); opzione finale di riscatto ad € 3.877,20. Importo totale del credito di € 8.525,56, comprensivo dei servizi faccoltativi Guida Protetta, Assicurazione vita e inmosraare € 9.684,24. Imposta di bollo in misura di legge all'interno della prima quota mensile. Costo Totale € 1.1184,24. TAN 3.95%, TAEG 6,27%. Salvo perpovazione transiti controlla prima quota mensile. Protectiva di la prot





VENDITA

CONCESIO - VIA EUROPA 164 - T. 030 2187511 BRESCIA - VIA VALCAMONICA 14/F - T. 030 2187611 MANERBIO - VIA BRESCIA 82 - T. 030 9938666 DESENZANO d/G - VIA MANTOVA 5 - T. 030 9914188

ASSISTENZA

CONCESIO - VIA EUROPA 164 - T. 030 2187560 BRESCIA - VIA VALCAMONICA 14/F - T. 030 2187660

WEB fioletti.com info@fioletti.com f/fioletti.brescia fioletti.brescia

